NEM HISZEL BENNE, AMÍG NEM MÉRTED MEG. HA PEDIG MEGÍGÉRTED, ADDIG NEM ENGEDED EL, AMÍG KÉSZ NINCS.

Van egy vevőnk. Azt mondja: **„Ide kellene egy lámpa.”**

Valaki ebből már rajzolni kezdene. Te még nem.

Te kérdezel. Hová kerül? Milyen környezetben fog működni? Mennyi fény kell? Milyen gőzök, gázok, tisztítószerek érik majd? Milyen anyagból készülhet? És biztos, hogy teljesen új lámpát kell fejlesztenünk?

Addig nem szeretsz dönteni, amíg nem látod, **mi miből következik**.

Viszont amikor összeállt a kép, onnantól nehéz eltéríteni. Ha kimondtad, hogy **„rendben, megcsinálom”**, akkor annak nálad van vége is: terv, minta, mérés, módosítás, dokumentáció, kész termék.

Ha közben háromszor vissza kell menni az elejére, visszamész. Ha a mérés mást mutat, mint amit számoltál, nem sértődsz meg a fizikára. Megnézed, miért, javítasz, és mész tovább.

Ha ez ismerős működés, akkor lehet, hogy pont téged keresünk.

A **SIMOTRADE Kft. lámpafejlesztő mérnököt keres.**



🔬 **Nálad a „szerintem” még nem bizonyíték**

Nálunk mezőgazdasági telepre, állattenyésztésbe, húsüzembe, gyárcsarnokba, tiszta térbe, iskolába, raktárba és közvilágításba is készülnek világítástechnikai megoldások.

És ezek közül kettő sem ugyanaz.

A húsüzemben nem elég, hogy világítson a lámpa: azt is túl kell élnie, amit takarításkor kap. Egy mezőgazdasági épületben más környezet várja, egy iskolában más szabvány, egy raktárban más megvilágítási szint.

Te nem azt akarod hallani, hogy **„szerintem jó lesz”**. Tudni akarod, miért lesz jó. Megnézed a szabványt, a mérést, az anyagot, az elektronikát, a gyárthatóságot és az árat. Ha valami nem áll össze, visszafejted addig, amíg elő nem kerül a lényeg.

A cél nem az, hogy a lehető legtovább elemezz. Hanem hogy **eleget elemezz ahhoz, hogy jó döntést hozz.**

🧪 Szétszeded. Megérted. Újra összerakod.

Egy fejlesztés nálunk LED-ből, driverből, elektronikából, lakatosmunkából, anyagféleségből, festésből, túlmelegedésből, fénytechnikából, szabványból, gyárthatóságból és költségből áll össze.

A te feladatod ebből rendszert csinálni.

Megnézni, mi fontos, mi mivel függ össze, mi váltható ki, hol lehet egyszerűbben, gyorsabban vagy olcsóbban megoldani ugyanazt.

Mert nálunk a műszakilag tökéletes megoldás önmagában még nem elég. **Versenyképesnek, jól gyárthatónak és használhatónak is kell lennie.**

🎯 És amit elvállaltál, annak legyen vége

Havonta 4–5 új fejlesztési igény érkezik. Közben telefonál a vevő, visszaszól az üzem, megjön a minta, nem jön meg a minta, változik egy alkatrész, vagy a mérés mást mutat, mint vártuk.

Te ilyenkor szeretnéd tudni: **hol tartunk, mi a következő lépés, kinél van a feladat, mikorra lesz kész?**

Nem azért vállalsz határidőt, mert kell egy dátum a táblázatba. Hanem azért, mert addigra szeretnéd lezárni.

És igen, lesznek párhuzamos feladatok. Saját fejlesztések, vevői műszaki igények, meglévő lámpák módosítása és teljesen új termékek. De a jó érzés ugyanaz marad: amikor a végén rá tudsz nézni valamire, és azt mondod:

„Kész. Ezt én vittem végig.”

🛠️ Ami a fejedben megszületik, azt hamarosan meg is foghatod

Ez nálunk talán a munka legjobb része.

A fejlesztés és a gyártás egy helyen van. Saját lakatosüzemünk, festőüzemünk, szerelőüzemünk, lézervágónk és 3D-nyomtatónk van, a lámpák hőmérsékletét és fénytechnikai paramétereit pedig mi magunk mérjük.

Vagyis nem feltétlenül kell heteket várnod arra, hogy kiderüljön, működik-e, amit kitaláltál.

Akár 1–2 napon belül ott lehet előtted a próbadarab.

Ha jó, mehet tovább. Ha nem jó, legalább már pontosan látod, hol csúszott el.

És kezdődhet a következő kör.

🔍 Valószínűleg jól éreznéd magad nálunk, ha…

egy problémánál ösztönösen azt kérdezed, **„miért?”**; szereted, ha egy döntés mögött szám, mérés vagy szabvány áll; egy zavaros helyzetben elkezded rendszerezni a tényeket; észreveszed az összefüggéseket; nem szereted a félbehagyott feladatokat; és ha valamire igent mondasz, utána szeretnéd végigvinni.

Nem magányos feltalálót keresünk. Fontos, hogy kérdezz, együttműködj, és el tudd fogadni, ha valamiben a kollégád tud többet. Ugyanilyen természetesen segíts te is, amikor nálad van a válasz.

📐 Amit szakmailag hozz magaddal

Villamosmérnöki vagy gépészmérnöki végzettséget és körülbelül **5 év releváns szakmai tapasztalatot** keresünk. Világítástechnikai szakmérnöki háttér előny.

Fontos az angol nyelvtudás, mert külföldi partnerekkel is dolgozunk. Előnyt jelent, ha ismered a DIALuxot, Solid Edge-et, AutoCAD-et, CNC CAD-et, Creot vagy Vectoryt, de nem kell minden rendszerben profinak lenned az első napon.

A lényeg az, hogy műszaki kérdésekben már legyen saját véleményed, és azt meg is tudd indokolni.

⚠️ Amit jobb előre tudnod

Sokszor kevés az idő. Néha várni kell egy mintára vagy egy gyártási lépésre. És van adminisztráció is: darabjegyzék, rajz, összeszerelési utasítás, vizsgálati beszámoló, fejlesztési dokumentáció.

Ha szerinted a dokumentáció csak felesleges papírmunka, valószínűleg nem ez lesz a kedvenc munkád.

Ha viszont úgy gondolod, hogy egy fejlesztés akkor van igazán kész, amikor **más is pontosan le tudja gyártani abból, amit te dokumentáltál**, akkor már ugyanarról beszélünk.

🤝 A csapat

Öt fős fejlesztőcsapatba érkezel, gépész, villamostechnikai és informatikai háttérrel rendelkező kollégák közé. Szeretnek szerelni, 3D-nyomtatni, kísérletezni, és munkában is egymás tudására támaszkodnak.

A közvetlen vezetőd az ügyvezető lesz, aki rugalmasan, támogatóan, de üzleti szemmel gondolkodik.

📍 Hol dolgozol?

Alapvetően **Budapesten**, irodai munkavégzésben. Home office nincs, csak alkalomszerűen.

Szükség esetén Simontornyára is le kell menned a gyárba, mert néha a rajz fölött ülve nem lehet eldönteni, mi történik valójában. Ilyenkor odamész, megnézed, megfogod, megbeszéled azzal, aki hajlítja, vágja, festi vagy összeszereli.

💡 Mit kapsz cserébe?

Olyan fejlesztői munkát, ahol nem egy apró részfeladat jut neked.

Látod az igényt, kérdezel, tervezel, számolsz, egyeztetsz, mérsz, módosítasz és dokumentálsz.

Aztán egyszer csak ott van előtted egy lámpa, ami pár nappal korábban még csak egy probléma volt.

Egy fejlesztő nálunk évente **20-nál is több terméket** fejleszt.

Ezért jó eséllyel gyakran lesz alkalmad kimondani:

„Ezt én fejlesztettem."

🚀 **Ha szereted előbb megérteni, aztán végigvinni**

Ha addig bontod a problémát, amíg érthető nem lesz; ha szereted tényekre építeni a döntéseidet; és ha egy kimondott **„igen"** után nálad már fejben ott van a befejezés is, akkor beszéljünk.

A kiválasztás két körös: szakmai beszélgetés, majd HR.

A tervezőasztal üres. A következő lámpa még nincs megtervezve.

Valahol viszont már van egy vevő, akinek van egy problémája.

Lehet, hogy neked már most eszedbe jutott az első kérdés, amit feltennél neki.